

私に半日ください。繁盛サロンが実践してきた「非常識な成功法則」の全貌をお話します。

「こんな美容院は100%つぶれる」出版記念セミナー

# 100%つぶれない繁盛店の作り方



大きな反響を呼んだビジネス書「こんな美容院は100%つぶれる」。書き切れなかった繁盛店作りの秘訣をこのセミナーの参加者にだけ、コッソリとお伝えします。

質問です「お店の売上げを伸ばすにはどうしたら良いでしょう？」

これ怖いでしょうね。一般に言われていることと真逆じゃないですか。

成功しているお店は、お客さんに統一感がある。失敗するお店は、お客さんに統一感がない。

非常識すぎて「そんなことして大丈夫なのか？」と途中で心配になるほど。しかし、登場する店主たちが、著者の言葉に戸惑いながらも実行していく姿はリアリティに溢れていて、「繁盛店にすることは難しいことではないんだ！」と確信できる内容でした。

もう菅さんとのお付き合いは6年なのに、深い……。

## 繁盛店作りはとても簡単

・お客さんは割引が大好きだ・お客さんは売り込まれるのが嫌いだ・値上げをするとお客さんは減る・満足すれば口コミで繁盛する・オシャレなお店づくりが大切だ・カッコ悪いPOPなんてありえない

もし、あなたが一つでも信じているのなら、それは大きな勘違い。なぜなら、そんな常識を捨てて売上アップを達成するお店が続々と誕生し続けているから。その一例を挙げると、こんな感じ。・繁忙期には170万円もの売上を叩き出す美容師さんのいる美容院・月間売上100万円オーバーの新人スタイリストが誕生したヘアサロン・割引をやめたのに新規のお客さんが増え続けているヘアサロン・販促も割引もしていないのに売上が370万円も伸びてしまったクリーニング店・「予約を入れられないから新規集客しないしてほしい！」そんな要望がスタッフから出てくるネイルサロン

繁盛店を作るのはとても簡単な事なのです。ただし、間違った常識を捨て去ることができるのなら。このセミナーでは、実際に売上アップを果たしたヘアサロンの事例をもとに、著書「こんな美容院は100%つぶれる」では書き切れなかった「繁盛店になるための正しい常識」を解説していきます。・なぜそんな非常識な結果が出るのか？・繁盛するお店とつぶれていくお店何が違うのか？・自分のお店もそんな非常識な繁盛店になれたとしたら何をどんな手順でしたときか？

このセミナーに参加することでそんなあなたの疑問が解消されるはずです。

## セミナー概要

セミナータイトル

100%つぶれない繁盛店の作り方

講師 ウインドプラス 菅俊介

内容 著書「こんな美容院は100%つぶれる」には書き切れなかった繁盛店になるまでの最短手順と注意すべきポイントをお話します。

開催日 1月23日月曜日

参加料 一般 15,000円(税込) コンサルティングメンバー 10,000円(税込)

時間 13時15分～16時30分

会場 AP品川9階Nルーム品川駅から徒歩3分

懇親会 セミナー終了後懇親会を開催します。費用は飲食費実費のみです、ぜひご参加ください。



繁盛店になれるのは行動した人だけです。今すぐお申し込みを！！



申込みフォーム  
QRコード

申込みは FAX または <http://wind-plus.com/170123/> まで

会社名	ご参加者指名
電話番号	e-mail

↓ FAX 053-477-6250(24時間受付) ↓